準を示す中で、鉄鋼 は、顧客ニーズを捉 放つマークテック **剱行役員営業部長に** などを小野友弘常務 場開拓を進めてい えた印字・マーキン 子・マーキングシス メーカーなどへの印 備投資金額が高い水 アム 販売で 存在感を ノ機能の高度化で市 (社長•西本圭吾氏) 国内高炉大手の設 同社の営業戦略

いる

は。

足元の需要環境

更新のタイミングで新

ング装置についても、

字の大きさ調節が可能 度が毎分1202で文

しい機能を付加したい

に優れるペイントを使 なほか、塗料も耐候性 も多くの実績を積んで

定的。一方で電気制御 製造ラインの新設は限

字・マーキング装置 『PJ―1B』の機能

「当社の標準的な印

設備を中心に老朽化設

特に鉄鋼の精製

に印字するシステムで

鋼板や鋼管、

形鋼など

の統廃合を進めており

いるか。

ライン向けでは国内ト

ップシェアを確立して

っている。印字・マーキ 備の更新ニーズが高ま

を高めている。印字速

遊佐 鉄平)

グ事業について。 印字・マーキン 業

グ手 マ置 長

内鉄鋼メーカーは設備 「主要顧客である国 の二次元コード工程管理など また『製品印字は品質 と考える顧客も多い。 う認識も広ま の一部。とい 鋼 境での保管でも色落ち 用することで厳しい環

うニーズが高 りきれいに表 まっている」 っており、よ 示したいとい うなニーズ ーそのよ きた 徴から、多くのお客様 新機能の開発を進めて る能力アップに向けて る。この製品のさらな にご利用いただいてい リスクが低いなどの特 を付与したのか。 「お客様へのヒアリ -どのような機能 すでに保有しているお の取り換えだけで機能 客様は、コントローラ 追加した」 次元コード印字機能を ップメーカーとして生 未導入の工場・生産ラ を付加できる。一方で インでも、システムア ¬ P J

業し、印字・マーキン 探傷剤の製造販売で創 5年に蛍光塗料・金属

われわれは195

と取引を重ねてきた。

鉄鋼、自動車、重工、 わたる事業展開の中で 進出した。35年以上に グ装置分野には82年に

プラントメーカーなど

印装

ングを進めていく中

産ラインへの最適な配

る。多くのお客様に提 覧いただくこともでき に機械を持ち込んでご

案していきたい

した経験をもとに、 める声が聞こえてき 入し好評を得た。こう 応で鋼管メーカーへ納 て、一昨年に特注品対 た。こうした声を受け ドを印字する機能を求 の観点から二次元コー 理、トレーサビリティ 『PJ-1B』へのI 工程管理や在庫管 加工、造船、建材加工 る鉄鋼メーカーや鋼材 メーカーをはじめとす を深耕していきたい」 いただけるように市場 規のお客様にもご利用 のサポートが可能。新 置方法などト たい。製品情報を二次 ・住宅メーカーなど広 く製品を提案していき を開拓していくか。 「高炉、電炉、鋼管 -どのような分野 ータルで

1B』を ド印字機能の営業活動 あれば、工場や事務所 備も整った。実物を確 活用した実演営業の準 が、このほどデモ機を 認したいという要望が をスタートしている できると考えている」 ニーズに応えることが したいと考える需要や 元コードでデータ管理 すでに二次元コー