

アルコニックグループで非破壊検査・マーケティング装置事業を手掛けるマークテック（社長・西本圭吾氏）が機械装置のリファーマービッシュ（整備済み）事業に乗り出す。三菱HCキャピタルと提携し、高額な機械装置を割安で購入したい顧客層に、整備済みの中古品として供給する。X線CTスキャン装置など特殊機器の中古品マーケットを創出し、機械装置販売の市場活性化を図る。

X線CTスキャン装置などの検査機器は、新品を購入して最終的には廃却するというのが一般的なライフサイクル。製品寿命は長くても10年超であり、精密機器ゆえ取り扱っても慎重にならざるを得ない。機器自体も高額なため、機械加工装置などのような中古品市場が

## アルコニックグループ「マークテック」 機械装置のリファーマービッシュ事業開始 5年後、年15セット再販目指す

なくリユースできない現状がある。一方で高額な機器を中古でもよいので安く購入したいニーズや、保有する検査装置の廃棄費用回避や売却資金を設備更新費用に充てたいというニーズも多い。「そもそも再利用できるものを廃棄するのは環境に良いものではない。さまざまな視点からお客さまから『中古品はないのか』とお声掛けをいただいた」

一方で高額な機器を中古でもよいので安く購入したいニーズや、保有する検査装置の廃棄費用回避や売却資金を設備更新費用に充てたいというニーズも多い。「そもそも再利用できるものを廃棄するのは環境に良いものではない。さまざまな視点からお客さまから『中古品はないのか』とお声掛けをいただいた」

「中古情報を提供する形をとっているが、引き合いは非常に強い」（市川常務）が、常務執行役員グローバル営業部門管掌営業本部が感じられた格好だ。X線検査装置はマークテックが販売代理店を務めるドイツ・コメット社の製品のみを取り扱っており「コメット社以外の製品を保有する企業に対して、X線検査機能品を提案できる」

「5年後には年間15セットほど取り扱う規模に育てていきたい」（市川常務）が、常務執行役員グローバル営業部門管掌営業本部が感じられた格好だ。X線検査装置はマークテックが販売代理店を務めるドイツ・コメット社の製品のみを取り扱っており「コメット社以外の製品を保有する企業に対して、X線検査機能品を提案できる」



X線CTスキャン装置

「5年後には年間15セットほど取り扱う規模に育てていきたい」（市川常務）が、常務執行役員グローバル営業部門管掌営業本部が感じられた格好だ。X線検査装置はマークテックが販売代理店を務めるドイツ・コメット社の製品のみを取り扱っており「コメット社以外の製品を保有する企業に対して、X線検査機能品を提案できる」

